

ONTWIKKEL **BEDRIJVEN**

Samenwerkings- en infrastructuurproposities

Professionele financiering van bereik, kennis, digitale infrastructuur en sectorontwikkeling

Zakelijk kader voor structurele financiering, professionele diensten, sectorprojecten en samenwerking rond de landelijke digitale informatie-infrastructuur.

September 2026

Inhoudsopgave

Inhoudsopgave	2
1. Positionering.....	3
Wat inmiddels staat.....	3
Bereik als infrastructuurwaarde	3
2. Juridische en institutionele basis.....	4
Professioneel opdrachtgeverschap werkt twee kanten op	4
3. Vier samenwerkingsproposities	5
4. Infrastructuurpartnerschap	6
Wat Ontwikkelbedrijven.nl levert.....	6
Partnerrechten	6
5. Kennispartnerschap en sectorprojecten	7
Kennispartnerschap	7
Sectorprojecten	7
6. Professionele diensten voor gemeenten en ontwikkelbedrijven	8
6.1 Professionele profielen en prijslogica	9
6.2 Ontwikkelbanen: betalen per publicatie	9
6.3 SROI: betalen per gekwalificeerde aanvraag	9
6.4 Centrale schaalbaarheid en continuïteit	10
7. Distributie, verwijzingen en backlinks	11
8. Bespreekbaar samenwerkingsmodel.....	12
Eerste jaar kan onder meer omvatten	12

1. Positionering

Ontwikkelbedrijven.nl is een onafhankelijk landelijk platform en digitale informatie-infrastructuur voor ontwikkelbedrijven, gemeenten, werkgevers en andere partijen binnen de sociale infrastructuur. Het platform maakt organisaties vindbaar, verbindt openbare bronnen, vertaalt complexe informatie naar de praktijk en ontwikkelt digitale hulpmiddelen, data, dashboards en kennisproducten.

De publieke basis blijft zoveel mogelijk vrij toegankelijk. Dat betekent niet dat ontwikkeling, beheer, actualisatie en professionele dienstverlening kosteloos worden uitgevoerd. Ontwikkelbedrijven.nl kiest daarom voor zakelijke samenwerking met heldere prestaties, verantwoordelijkheden en verantwoording.

Uitgangspunt

Publieke toegankelijkheid waar dat kan; professionele betaling waar structurele waarde, verantwoordelijkheid en dienstverlening worden geleverd.

Wat inmiddels staat

- landelijk overzicht per provincie, gemeente en ontwikkelbedrijf;
- kennisbank en actuele sectorinformatie;
- Dashboard Sociale Infrastructuur;
- Ontwikkelwijzer AI;
- Ontwikkelbanen, SROI en praktische hulpmiddelen;
- organische zoek- en AI-zichtbaarheid die aantoonbaar groeit.

Bereik als infrastructuurwaarde

Het digitale bereik wordt niet behandeld als advertentieruimte, maar als prestatie-indicator van de infrastructuur. Op dit moment realiseert het platform indicatief circa 1.300 Google-vertoningen per dag, waarvan circa 200 vertoningen binnen generatieve AI-omgevingen. Deze aantallen kunnen verder groeien naarmate de kennislaag, data en autoriteit van het platform toenemen.

2. Juridische en institutionele basis

Ontwikkelbedrijven B.V. is de operationele en contracterende entiteit achter het platform en exploiteert de infrastructuur, voert opdrachten en projecten uit en sluit samenwerkings- en dienstverleningsovereenkomsten. De aandelen zijn ondergebracht in een holdingstructuur. Financiers, kennispartners en projectpartners verwerven door hun bijdrage geen aandelen, intellectuele eigendomsrechten of bestuursrechten. Daarmee blijft de eigendomsstructuur gescheiden van afspraken over financiering, dienstverlening en inhoudelijke samenwerking.

Onderwerp	Uitgangspunt
Eigendom	Financiers, kennispartners en projectpartners verwerven door hun bijdrage geen aandelen of bestuursrechten.
Intellectueel eigendom	Merk, platform, software, methodiek en overige IE blijven bij de onderneming, tenzij schriftelijk anders overeengekomen.
Onafhankelijkheid	Betaling kan prioriteiten en dienstverlening beïnvloeden, maar niet feiten, rangschikking, onderzoeksuitkomsten of onafhankelijke conclusies.
Transparantie	Financiering en partnerrollen worden herkenbaar onderscheiden van onafhankelijke publieke informatie.
Continuïteit	Beheer, documentatie, back-ups, processen en overdraagbaarheid worden professioneel georganiseerd.

Professioneel opdrachtgeverschap werkt twee kanten op

Een betaalde samenwerking geeft de partner duidelijkheid over wat mag worden verwacht. Daartegenover staat dat Ontwikkelbedrijven.nl kan worden aangesproken op afgesproken prestaties, actualiteit, rapportage en uitvoering. Structurele financiering creëert daarmee niet minder, maar juist meer professionele verantwoordelijkheid.

3. Vier samenwerkingsproposities

Propositie	Waarvoor	Richtinggevend prijsniveau
Infrastructuurpartnerschap	Structureel beheer, bereik, actualiteit, data, AI, kennis en verdere ontwikkeling van de landelijke infrastructuur.	€75.000–€125.000 per jaar
Kennispartnerschap	Structureel onderhoud en ontwikkeling van de kennislaag, kennisagenda, signalering en inhoudelijke uitwisseling.	€30.000–€50.000 per jaar
Sectorproject	Een concreet landelijk digitaal product, onderzoek, campagne, dataset of hulpmiddel met vooraf afgesproken resultaat.	€50.000–€150.000+ per project
Professionele dienstverlening	Dashboards, implementatie, beheer, digitale modules, onderzoek, analyse en maatwerk.	Vanaf circa €10.000; definitieve prijs op basis van scope, complexiteit, looptijd en verantwoordelijkheid

De genoemde bedragen zijn indicatieve bandbreedtes exclusief btw. De definitieve vergoeding wordt bepaald door de overeengekomen scope, prestaties, looptijd en verantwoordelijkheden. Ontwikkelbedrijven.nl hanteert daarbij een waarde- en prestatiegerichte prijsstelling; tarieven worden niet uitsluitend gebaseerd op gemaakte uren.

4. Infrastructuurpartnerschap

Het infrastructuurpartnerschap is bedoeld voor organisaties die belang hebben bij een duurzame, actuele en breed toegankelijke landelijke digitale infrastructuur voor de sector. De partner financiert niet een gunstige vermelding, maar mede de continuïteit en verdere ontwikkeling van een bestaande voorziening.

Wat Ontwikkelbedrijven.nl levert

- doorlopend beheer en actualisatie van de landelijke digitale infrastructuur;
- verdere ontwikkeling van bereik, zoekvindbaarheid en AI-zichtbaarheid;
- onderhoud en uitbreiding van kennis, data, dashboards en digitale hulpmiddelen;
- jaarlijkse impact- en bereikrapportage met relevante gebruiks- en groeicijfers;
- kwartaalgesprekken over voortgang, gebruik, relevante ontwikkelingen en ontwikkelagenda;
- professionele aanspreekbaarheid op overeengekomen prestaties en continuïteit.

Partnerrechten

Partnerrecht	Betekenis
Vaste gesprekspartner	Een aangewezen contactpunt en periodieke voortgangs- en strategische gesprekken.
Agenderingsrecht	Onderwerpen, knelpunten en ontwikkelwensen kunnen met prioriteit worden ingebracht in de jaarlijkse ontwikkel- en kennisagenda.
Vroege betrokkenheid	Mogelijkheid tot deelname aan relevante pilots, werksessies en co-creatie vóór bredere uitrol.
Vroege inzage	Waar passend eerdere inzage in nieuwe functionaliteit, analyses of openbare publicaties vóór brede communicatie.
Impactrapportage	Periodiek inzicht in bereik, gebruik, groei, AI-zichtbaarheid en gerealiseerde ontwikkelingen.
Partnervermelding	Transparante vermelding als infrastructuurpartner en, na afspraak, gebruik van deze partnerstatus in eigen communicatie.
Projectroute	Nieuwe aanvullende wensen kunnen rechtstreeks worden vertaald naar een apart projectvoorstel met begroting en planning.
Een partner koopt geen	Exclusiviteit, hogere publieke rangschikking, redactioneel vetorecht, eigendom, stemrecht, recht om feiten of onderzoeksuitkomsten te wijzigen.

5. Kennispartnerschap en sectorprojecten

Kennispartnerschap

Een kennispartner draagt structureel bij aan het actueel, begrijpelijk en praktisch bruikbaar houden van de publieke kennislaag. De partner kan inhoudelijke signalen, bronnen, actualisatiebehoeften en nieuwe onderwerpen aandragen.

Ontwikkelbedrijven.nl behoudt de eindverantwoordelijkheid voor brongebruik, juistheid en publicatie.

- periodiek overleg over de kennisagenda;
- prioritaire route voor feitelijke correcties en relevante actualisaties;
- mogelijkheid om nieuwe dossiers of verdiepingen voor te stellen;
- deelname aan relevante inhoudelijke werksessies;
- transparante vermelding als kennispartner.

Sectorprojecten

Voor nieuwe voorzieningen of sectorbrede ontwikkelingen kunnen afzonderlijke projecten worden ingericht. Ieder project kent een concrete probleemstelling, deliverables, begroting, planning, onderhoudsmodel en financieringsdoel. Meerdere organisaties kunnen gezamenlijk financieren. Financiering geeft invloed op de projectagenda en praktijkinbreng, maar niet automatisch eigendom of controle over onafhankelijke uitkomsten.

Voorbeelden:

Landelijke imagoverbetering en marketing, sectoronderzoek, nieuwe dashboards, AI-toepassingen, benchmarks, datasets, Ontwikkelbanen of andere herbruikbare digitale voorzieningen.

6. Professionele diensten voor gemeenten en ontwikkelbedrijven

Naast de publieke infrastructuur biedt Ontwikkelbedrijven.nl betaalde professionele diensten. Veel van deze diensten worden centraal ontwikkeld en onderhouden. Daardoor kunnen meerdere organisaties gebruikmaken van dezelfde basisinfrastructuur, terwijl aanvullingen per organisatie gericht kunnen worden beheerd. Dit maakt structureel beheer, actualisatie en digitale dienstverlening efficiënt en schaalbaar.

Dienst	Betaalde waarde	Indicatieve prijs*
Basisprofiel	Iedere organisatie blijft kosteloos en gelijkwaardig vindbaar met naam ontwikkelbedrijf, vestigingsplaats/regio, gekoppelde gemeenten, werkgebied en een korte gestandaardiseerde omschrijving. Actieve website- en contactgegevens maken onderdeel uit van een beheerd profiel.	€0
Beheerd organisatieprofiel	Alles uit Basis + gecontroleerde website, contactgegevens, eigen diensten/activiteiten, actieve links, periodieke actualisatie en redactioneel beheer	€1.500–€2.500 p/j
Professional organisatieprofiel	Alles uit Beheerd + documenten, factsheets, YouTube-video's, extra beeldmateriaal, nieuws/updates, CTA's, statistieken en hogere actualisatiefrequentie	€2.500–€5.000 p/j
Ontwikkelbanen	Plaatsing van functienaam met directe doorlink naar de oorspronkelijke vacature, redactionele controle, linkcontrole en depublicatie.	Eerste 2 plaatsingen €0; daarna €150 per vacature
SROI-modules	Digitale intake en routing van gekwalificeerde SROI-aanvragen naar het juiste ontwikkelbedrijf, met optionele statusregistratie en procesondersteuning.	Eerste 3 aanvragen €0; daarna €175 directe routing / €350 begeleid dossier
Dashboarddiensten	Gemeente- of organisatiespecifieke dashboards, benchmarks, scenario's, rapportages en actualisatie.	Op scope
Digitale formule	Modulaire combinatie van profiel, kennis, vacatures, SROI, dashboards, AI en centrale updates.	Implementatie + licentie
Onderzoek en maatwerk	Analyse, projectleiding, implementatie, data, rapportages en andere specifieke opdrachten.	Op offerte

De gratis basis blijft gelijkwaardig toegankelijk. Betaling koopt aanvullende dienstverlening, beheer, contentmogelijkheden en functionaliteit; niet een hogere plaats in het openbare overzicht. Eigen documenten, video's en andere door een organisatie aangeleverde content worden herkenbaar als organisatiecontent gepresenteerd, zodat het onderscheid met onafhankelijke platforminformatie helder blijft.

6.1 Professionele profielen en prijslogica

De profielprijzen zijn geen vergoeding voor een hogere positie in het openbare overzicht. Het gratis basisprofiel blijft voor iedere organisatie beschikbaar. Het Beheerd profiel is geprijsd voor actieve redactionele dienstverlening: periodieke controle, verwerking van overeengekomen wijzigingen, actualisatie van diensten, contactgegevens en links en kwaliteitsbewaking. Deze gegevens worden pas vanaf dat profiel actief gepubliceerd en onderhouden. Het Professional profiel voegt een rijkere organisatieomgeving toe, waaronder eigen documenten en factsheets, YouTube-video's, extra beeldmateriaal, nieuws of updates, call-to-actions, statistieken en een hogere actualisatiefrequentie. De bandbreedte maakt verschil in omvang en beheerintensiteit mogelijk. Extra maatwerk valt buiten het profiel en wordt afzonderlijk begroot.

* Richtprijzen exclusief btw. Introductie-aantallen gelden per organisatie. Definitieve scope, updatefrequentie, serviceniveau en volumeafspraken worden per overeenkomst vastgelegd.

6.2 Ontwikkelbanen: betalen per publicatie

Ontwikkelbanen wordt bewust eenvoudig gehouden. Een plaatsing bestaat in de basis uit de functienaam, het ontwikkelbedrijf en een directe link naar de oorspronkelijke vacature op de website van het ontwikkelbedrijf. Ontwikkelbedrijven.nl neemt de sollicitatie niet over. De eerste twee plaatsingen per organisatie zijn kosteloos als kennismaking met de dienst. Daarna bedraagt het richttarief €150 exclusief btw per vacature, met een publicatieduur van maximaal 60 dagen of tot de oorspronkelijke vacature wordt gesloten. Het tarief omvat redactionele controle, publicatie, linkcontrole, actualisatie en depublicatie. Bij structureel volume kunnen pakketafspraken worden gemaakt.

6.3 SROI: betalen per gekwalificeerde aanvraag

Voor SROI is directe routing de voorkeursroute. Een complete aanvraag wordt vanuit het formulier rechtstreeks verzonden naar het afgesproken e-mailadres van het

relevante ontwikkelbedrijf. De aanvrager wordt daarbij duidelijk geïnformeerd naar welke organisatie de gegevens worden doorgestuurd. Ontwikkelbedrijven.nl kan een minimale statusregistratie bijhouden en geautomatiseerd om een terugmelding vragen. Zo blijft inzicht bestaan in opvolging zonder iedere aanvraag handmatig te hoeven doorsturen.

De eerste drie gekwalificeerde SROI-aanvragen per organisatie zijn kosteloos om de route in de praktijk te kunnen testen. Daarna bedraagt het richttarief €175 exclusief btw per gekwalificeerde aanvraag bij directe routing. Wanneer Ontwikkelbedrijven.nl de aanvraag handmatig moet doorzetten, opvolgen en de status bij partijen moet bewaken, bedraagt het richttarief €350 exclusief btw per dossier. Een aanvraag telt alleen mee wanneer deze compleet en relevant is, binnen het werkgebied valt, geen duplicaat of spam is en de aanvrager toestemming heeft gegeven voor doorgeleiding. Er wordt vooralsnog geen succesfee of percentage van de uiteindelijke opdracht gerekend.

6.4 Centrale schaalbaarheid en continuïteit

Een belangrijk uitgangspunt is dat nieuwe professionele diensten zoveel mogelijk op een centrale, herbruikbare infrastructuur worden gebouwd. Een actualisatie van kennis, techniek of functionaliteit kan daardoor meerdere organisaties tegelijk bedienen. Dit ondersteunt continuïteit, maakt professionele dienstverlening structureel begrotingsbaar en voorkomt dat iedere deelnemer afzonderlijk dezelfde voorziening hoeft te ontwikkelen en onderhouden.

7. Distributie, verwijzingen en backlinks

Landelijke kennis- en sectororganisaties kunnen naast financiële samenwerking ook bijdragen aan bereik door relevante informatie door te verwijzen, gezamenlijk te ontsluiten of redactioneel naar Ontwikkelbedrijven.nl te linken. Dat is waardevol voor gebruikers en kan het bereik van de publieke infrastructuur versterken.

Dergelijke distributie is echter geen automatische vervanging van een financiële infrastructuur- of kennisbijdrage. Partnerrechten worden gekoppeld aan de daadwerkelijk overeengekomen rol en prestatie. Redactionele links worden niet gekocht of contractueel afgedwongen.

Rol	Bijdrage	Passende rechten
Infrastructuurpartner	Structurele financiële bijdrage aan beheer en ontwikkeling.	Volledig pakket partnerrechten, rapportage en strategisch overleg.
Kennispartner	Financiële en inhoudelijke bijdrage aan kennisontwikkeling.	Kennisagenda, actualisatieroute, werksessies en partnervermelding.
Distributie- /samenwerkingspartner	Kennisdeling, verwijzingen, communicatie of redactioneel relevante cross-linking.	Samenwerking rond verspreiding en inhoud; geen automatische aanspraak op het volledige betaalde partnerpakket.
Projectpartner	Financiert of levert een concrete projectbijdrage.	Projectspecifieke betrokkenheid, updates en afgesproken gebruiksrechten.

8. Bespreekbaar samenwerkingsmodel

Concrete gesprekshypothese:

Een structureel infrastructuurpartnerschap voor twaalf maanden, met een richtinggevend budget van €75.000–€125.000 exclusief btw. De exacte scope wordt samen bepaald op basis van gewenste prestaties, rapportage, ontwikkelagenda en omvang van de partnerrechten.

Eerste jaar kan onder meer omvatten

- continu beheer van de landelijke infrastructuur en kennislaag;
- actieve groei van zoek- en AI-zichtbaarheid;
- kwartaalrapportage en vier voortgangsgesprekken;
- een gezamenlijke jaarlijkse ontwikkelagenda;
- vroege deelname aan relevante pilots en nieuwe functionaliteit;
- transparante partnervermelding;
- een afzonderlijke route voor aanvullende sectorprojecten.

Dit document is bedoeld als basis voor gesprek en begroting. Per samenwerking worden vervolgens scope, KPI's, rapportage, looptijd, verantwoordelijkheden en vergoeding contractueel vastgelegd.